



Já pensou se você  
perdesse todos os  
seus dados?



Soluções corporativas de  
Backup em Nuvem

**Guia de Vendas**

## Oportunidades na Nuvem brasileira

1. Panorama Global

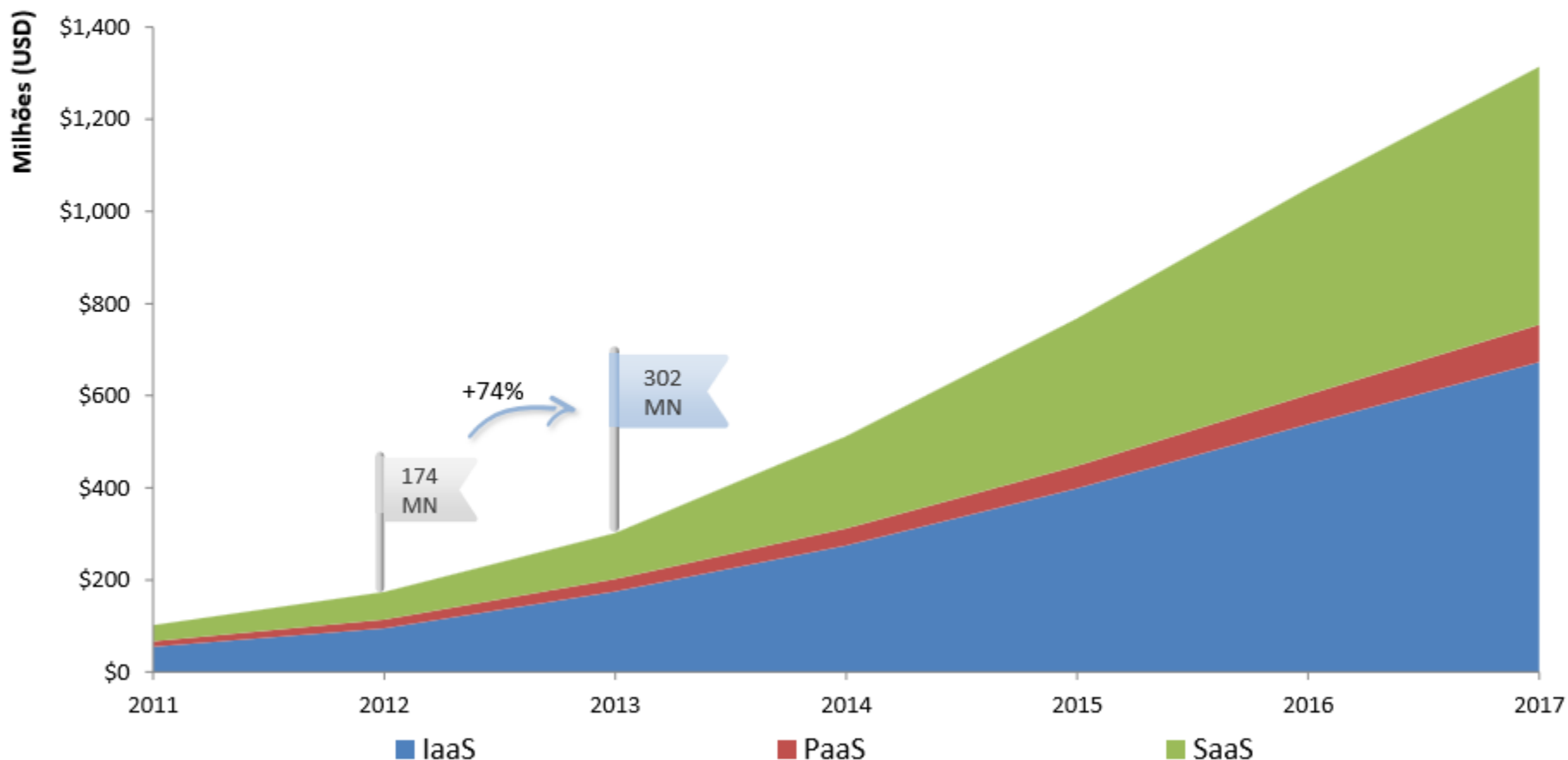
2. Cenário brasileiro

3. Computação em Nuvem

4. Recomendações

5. Q&A

*O mercado Brasileiro de computação em nuvem deve crescer exponencialmente nos próximos cinco anos. No médio prazo, aproximadamente **45%** das receitas na Nuvem serão provenientes do segmento PME.*



Fonte: Frost & Sullivan

## Compatível com Art.Lite



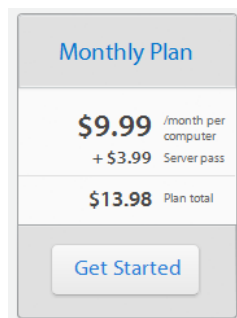
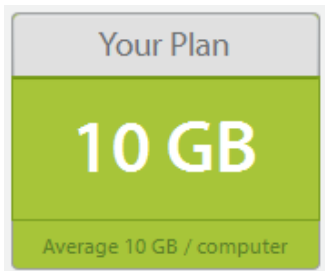
R\$ 26,90 / mês



R\$ 98,90 / mês

Plano 500GB  
R\$ 98,90/mês

## Compatível com Art.Std



USD 13,98 + IOF → R\$ 35,00 / mês

## Compatível com Art.Pro

Backup Pro	Espaço para armazenamento: 10 GB	<b>R\$ 58.00 / Mensal</b>
Backup Pro	Espaço para armazenamento: 25 GB	<b>R\$ 98.00 / Mensal</b>
Backup Pro	Espaço para armazenamento: 50 GB	<b>R\$ 178.00 / Mensal</b>

# ❖ Preços sugeridos



	Valor do espaço		
	Lite	Std	Pro
5	R\$ 14,90	R\$ 14,90	R\$ 14,90
10	R\$ 19,90	R\$ 19,90	R\$ 24,90
25	R\$ 24,90	R\$ 34,90	R\$ 44,90
50	R\$ 29,90	R\$ 54,90	R\$ 64,90
100	R\$ 34,90	R\$ 104,90	R\$ 124,90
250	R\$ 49,90	R\$ 214,90	R\$ 264,90
500	R\$ 69,90	R\$ 404,90	R\$ 494,90
1000	R\$ 99,90	R\$ 704,90	R\$ 874,90
2000	N/A	R\$ 1.175,00	R\$ 1.465,00
4000	N/A	R\$ 1.975,00	R\$ 2.565,00

Valores das licenças	
Lite	R\$ 0,00
Std	R\$ 15,00
Pro	R\$ 25,00

## Exemplo:

Cliente possui apenas um servidor de 50GB:

- Valor sugerido pelo espaço (Pro): R\$ 64,90
- Valor sugerido da licença: R\$ 15,00
- Valor total sugerido para o seu cliente: **R\$ 79,90**

Todos os tipos de empresas (pequenas, médias e grandes)



## Escritório de Contabilidade

A **MULTA** em não remeter ou disponibilizar o arquivo XML é a seguinte conf. art. 81 da Lei 10.297/96:

Art. 81-B. Deixar de remeter ou disponibilizar ao destinatário o arquivo de documento fiscal eletrônico:

**MULTA de R\$ 1.000,00 (um mil reais) (POR DOCUMENTO FISCAL)**



## Advocacias, Imobiliárias e Cartórios

Possuem a obrigação de manter os documentos de forma digital e armazenados por um determinado período de tempo. Geralmente 5 anos dependendo do segmento e tipo de processo.



## **Empresas de auditoria**

Possuem muitos consultores externos que utilizam notebook para trabalhar fora do escritório e sofrem assaltos e perda de dados em geral



## **Empresas de Engenharia**

Possuem projetos de CAD e várias obras por todo território nacional e geralmente são lugares sem infraestrutura adequada para armazenamento de dados de forma segura.



## **Prefeituras**

Possuem muitos documentos armazenados em sistemas legados e pouca verba para investimento em sistemas tradicionais de backup.



## Vídeo locadoras

Geralmente são lojas pequenas que são expostas à rua sofrendo sérios riscos de roubos e assaltos



## Clínicas médias e odontológicas

Os profissionais mantêm todo o histórico dos pacientes e a maioria desconhece os riscos de perda de dados por falhas de discos, queimas de HD ou até mesmo roubos e assaltos.



## Executivos em geral

Poder acessar os arquivos de qualquer lugar (hotéis, aeroportos, convenções), sem precisar ligar seus aparelhos de notebooks e laptops.

## Qual a segurança que terei?

### Segurança física:

Certamente os dados estarão muito mais protegidos que na empresa do cliente pois estarão num Data Center Tier III no Brasil que possui:

1. Vigilância 24 x 7 com CCTV
2. Extinção de incêndio através de gás FM-200
3. Energia elétrica ininterrupta com 9 geradores e 30.000L de diesel
4. Sistema de controle de acesso biométrico

### Segurança lógica:

1. Aplicativo que permite a criptografia dos dados na origem, onde apenas o cliente conhecerá a chave
2. Algoritmo de criptografia 256bit padrão militar
3. Backup redundante → backup do backup



## **Já faço em Fitas, Pen-Drive ou HD externo**

1. Qual o software de backup que utiliza para enviar os dados para a mídia externa?
2. Quanto paga anualmente pelo software?
3. Faz backup (versionamento) ou apenas a cópia mais recente?
4. Consegue restaurar os dados de uma data anterior (retenção)?
5. Qual o valor anual gasto com mídias?
6. Onde as mídias são guardadas? Dentro da mesma empresa?
7. Existe cópia da cópia?
8. Qual o processo de guarda externa? Diária, Semanal ?
9. Existe validação semanal do backup?
10. Não vale a pena investir um pouco de dinheiro e deixar todo este trabalho caseiro de backup e ter uma solução profissional e automática que informa diariamente sobre as execuções do backup?

## **Problemas com preços**

Muitas vezes nos deparamos com casos onde o cliente já utiliza alguma forma de backup online com preços muito baixos.

Nestes casos, devemos primeiramente falar do diferenciais das soluções profissionais da MDF Backup:

- Data Center Tier III no Brasil
- Podemos realizar a cópia dos dados localmente rapidez no processo de Upload e Restore
- Plataforma de servidores, aplicações e banco de dados
- Arquivos abertos
- Relatórios diários

Caso nada disso seja relevante ao cliente, podemos optar pelo MDF.Lite que é uma solução mais simples e compatível com as citadas acima, porém, com um preço inferior e o grande diferencial que é o suporte oferecido pelo parceiro MDF Backup.

## Concorrentes com soluções similares

Muitas vezes nos deparamos com casos onde o cliente já utiliza alguma forma de backup online com soluções similares aos softwares profissionais da Artbackup.

Nestes casos, devemos primeiramente falar do diferenciais das soluções profissionais da ArtBackup:

- Cuidado com os sobradinhos com ar-condicionado que se auto-intitula Data Centers, pois só existem 6 certificados no país:  
<http://uptimeinstitute.com/TierCertification/certMaps.php>)
- Muitos utilizam data centers fora do país onde o custo do GB é muito inferior e o cliente desconhece o risco de problemas com legislação e principalmente a impossibilidade de poder restaurar os dados com rapidez
- Podemos realizar a cópia dos dados localmente rapidez no processo de Upload e Restore
- Temos especialistas certificados em segurança da informação: CISSP, CEH, entre outros
- Nosso preço é bastante competitivo

**O principal diferencial** para o cliente será o suporte que o parceiro irá oferecer que ele nunca teve antes.



***Vamos seguir com esta parceria?***